Rob Hernandez

CTO / Cofundador de QWave Labs · Orlando, FL

hello@robhn.com
robhn.com/es
linkedin.com/in/qwaverob

Construyo sistemas de IA que ayudan a personas y empresas a operar de forma más inteligente.

EXPERIENCIA

2026 a hoy

Fundador y CEO, Confidant

Segundos cerebros privados con IA

Una mano derecha con memoria perfecta. Un segundo cerebro privado con IA, instalado para ti en tu propia computadora, que recuerda tus conversaciones y te dice lo que estás olvidando.

2025 a hoy

Cofundador, QWave Labs

Sistemas de IA para empresas

Cerebros empresariales creados a partir de reuniones y documentos, agentes que responden, cotizan, canalizan y dan seguimiento, y productos que operamos nosotros mismos, como Resync. Trabajo con un equipo lleno de gente más inteligente que yo.

2024 a 2025

Fundador

Agencia de sistemas de marketing y automatización con IA

Los clientes querían automatizarlo todo, y me eché encima más de lo que podía cargar. El trabajo y las lecciones siguieron adelante.

2022 a 2023

Fundador

Agencia de automatización con IA

Yo conseguía los clientes mientras un socio en el Reino Unido manejaba los anuncios. Cuando salió la primera plataforma de IA de voz, configuré agentes para los clientes de otras agencias y los ajusté preguntándole al agente qué había salido mal.

- El primer cliente grande, un programa de nutrición, pasó de unos $20,000 al mes a $40,000 en el primer mes y $60,000 para el tercero

2020 a 2022

Ventas en campo y remotas

Internet 5G, energía solar y seguros de salud

Puerta a puerta con internet 5G y energía solar, seguros de salud en una agencia y luego trabajos remotos. En un momento tuve tres a la vez, y lo mantuve durante dos años.

- Me postulaba a entre 80 y 100 empleos al día y tenía de cinco a siete entrevistas por semana

2020

Cofundador

Call center de seguros de salud

Cuando llegó el COVID, le propuse a un amigo de la familia montar nuestro propio call center. Instalé seis escritorios, el marcador, el CRM y los guiones, y luego guié cada llamada desde el centro de la sala.

- 2,800 afiliados en tres meses, con un promedio de unos 200 al mes por agente

2019

Líder de ventas

Call center de seguros de salud

Empecé dos días antes de que abriera la inscripción. No había guion, así que escribí uno y lo seguí puliendo.

- 367 afiliados en 48 días mientras entrenaba a las tres personas que traje

2017 a 2019

Ventas

Venta de autos, luego seguros puerta a puerta

A los 18 estaba vendiendo autos y aprendiendo las tácticas de siempre. Los seguros complementarios puerta a puerta me sacaron de ahí, y en Miami estaba imparable.

- Terminé primero de mi clase en la capacitación de una aseguradora en Chicago

PRODUCTOS QUE OPERO

Confidant. Una mano derecha con memoria perfecta.
ScoreGPS. Indicaciones paso a paso para tu crédito.
Claude Starter Pack. Claude Code, configurado en un clic.
Cadence. Carruseles que se publican solos.
Resync. El kit todo en uno para ponerte al día con la IA.

Agenda una llamada robhn.com/es/meet · 30 minutos, $150, se paga al reservar